

絶対もうかりますよ！！

登場人物	ヒヨシさん（60代 女性） 販売員 ウソ山 ナレーター
------	-----------------------------------

小道具	電話（2台） 書類（何種類か） 札束（300万円）
-----	---------------------------------

ある日の午後。知らない金融業者から、ヒヨシさんの家に電話がありました。

販売員：こんにちは。私インチキ商事のウソ山です。突然のお電話で失礼ですが資産運用に興味はありませんか？ぜひ一度、説明に伺いたいのですが。

ヒヨシさん：ええ、でも今は考えていませんから。それに資産運用なんてしたことないし難しいんでしょう？

販売員：大丈夫です。私が説明します。今がまたとないチャンスなんです。資料をお持ちしますので、お話だけでも聞いてください。

ヒヨシさん：はあ、話を聞くだけなら。

あらあら、ヒヨシさん、訪問を承諾してしまいました。でも本当に話を聞くだけですむのでしょうか？

販売員：（ピンポン） こんにちは、ウソ山です。よろしくお願ひします。投資って皆さん株を思い浮かべると思うのですが、株は下がったら損をします。この取引は、世界的に信用できる原油の取引ですから安心です。100万円預けていただければ毎月3万円をヒヨシさんの口座に振り込みます。低金利の今の時代、銀行に預けてもお金は増えませんよ。

ヒヨシさん：損をすることは絶対にならないんですか？

販売員：元本割れのリスクはありますが、我が社は経験も実績もあるので大丈夫！預金のようなものだと思ってください。絶対儲かりますよ。

ヒヨシさん：専門家の方が言うんですから大丈夫でしょう。

ヒヨシさんは翌日、100万円を業者に預け、取引を開始しました。それから2週間後、ウソ山が再び電話をかけてきました。

販売員：ヒヨシさん、今、すごく儲かっていますよ！めったにないチャンスです。あと200万円追加の取引をしませんか？

ヒヨさんは、言われるままに200万円を業者に預けました。取引開始から1カ月後、またウソ山から電話がありました。

販売員：ヒヨさん、大変です。実は相場が突然落ち込みまして、あと200万円すぐに追加で支払ってもらわないといけません。

ヒヨさん：ええ？儲かっているんじゃないんですか。そんなに支払えないのもうやめます。元金を返してください。

販売員：落ち込みが激しかったので、今解約してお返しできるのは50万円です。

ヒヨさん：300万円預けたのに50万円！？どういうことですか？預金みたいなものだって言ったじゃないですか！

販売員：リスクの説明はしましたよ。それに金融取引は自己責任でやるものですから、私どもの責任にしないでください。

ヒヨさん：そんなぁ…。(途方に暮れる)

儲け話にのったヒヨさんは、結局大損してしまいました。最初は話を聞くだけのつもりだったヒヨさん。どうして儲け話にのってしまったのでしょうか？

アドバイス

- ・「絶対儲かる」という投資はありません。特に、電話勧誘や訪問販売でこうした勧誘を受けた場合は、最初から応じず、はっきり断りましょう。
- ・金融商品には、出資額以上の損失が出る非常にリスクの高いものや複雑な取引を要するものがあります。しくみを理解しないまま手を出すのは大変危険です。
- ・中には、商品自体が法律の要件を満たさない詐欺まがいのものもあります。
- ・高配当を謳う金融商品や詐欺まがいの投資話での被害は、被害金額が大きいのが特徴です。相手の話をうのみにして言われるままに契約すると、大切な財産を根こそぎ失うことになりかねません。
- ・訪問販売や電話勧誘販売では、契約書を受け取った日を含めて8日以内であればクーリング・オフ(無条件解約)できます。